

SALES MANAGER: VERTRIEB-BOOKING

Aufgaben:

- selbständige Akquise neuer Häuser und Spielorte
 - Platzierung unsere verschiedenen Formate in unsere Partnerhäuser einschließlich Verträge schließen
 - exklusive Shows betreuen (Angebote verschicken, Verträge schließen, Kundenbetreuung)
 - Nachbereitung
 - Betreuung von Galakunden
 - Verkauf von Exklusivveranstaltungen
 - enge Zusammenarbeit/ Absprache mit der Geschäftsleitung
-

Ihr Profil:

- Ausbildung Verkaufsfrauen/Mann; Industriekaufmann/Mann oder Vertriebler
 - Führerschein Klasse 3 von Vorteil
 - Teamfähigkeit
 - Einen offenen und kommunikativen Umgang mit Kunden und Partnerhäusern
 - Sicheren Umgang mit MS-Office
-

Das erwartet Sie:

- eine interessante und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem dynamischen Unternehmen
- Mitwirkung in einem hochmotivierten und kompetenten Team
- ein angenehmes Arbeitsklima
- optimale Entfaltungsmöglichkeiten für Ihre Individualität und Weiterentwicklung sowie eine moderne und inspirierende Arbeitsumgebung

Wenn Sie sich in diesem vielfältigen Aufgabenbereich wieder finden, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bewerben Sie sich noch heute per E-Mail - anja.herschberg@WORLDofDINNER.de

Wir freuen uns auf Sie!

22.05.2017